



# Tool Masters & Signavio Business Transformation Suite - Vorstellung

Thomas Kantzow

[thomas.kantzow@signavio.com](mailto:thomas.kantzow@signavio.com)

Senior Account Executive Enterprise

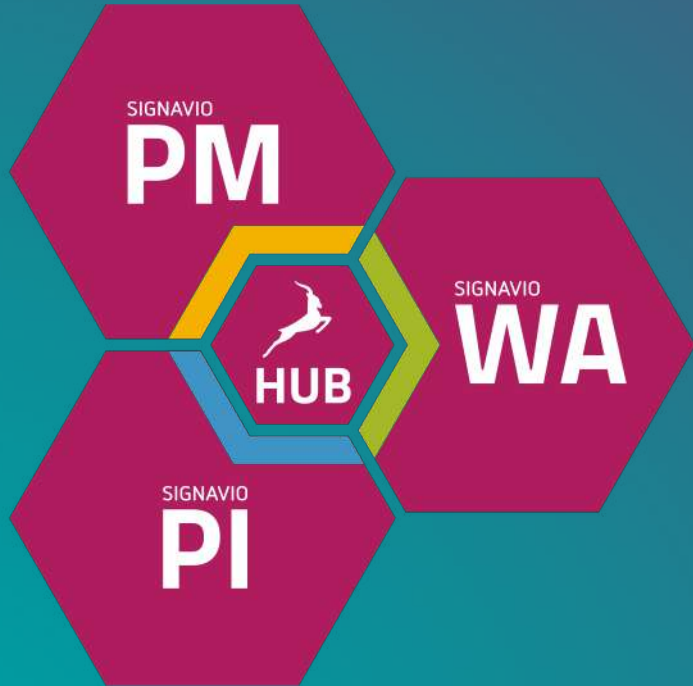
# Über 1 Million Nutzer / 1500 Kunden



# 360°-Ansicht Ihres Unternehmens nutzen







# BUSINESS TRANSFORMATION SUITE

A horizontal collage of images is integrated into the large white letters of the word "SUITE". The letters 'S', 'U', and 'I' contain images of a factory, a city skyline, and a blue truck, respectively. The letter 'T' contains an image of a large cargo ship. The letter 'E' contains an image of solar panels and wind turbines.

# Signavio Business Transformation Suite



## Process Manager

Sie dokumentieren Ihre Prozesse, erfinden sie neu und organisieren Ihr Prozessinventar.

## Workflow Accelerator

Sie verteilen die Aufgaben smarter; so kann sich jeder auf seine Stärken konzentrieren.

## Process Intelligence

Mit Blick auf Ihre Daten erkennen und priorisieren Sie zukünftige Verbesserungen.

## Collaboration HUB

Sie beziehen alle mit ein und teilen das Prozesswissen mit dem ganzen Team.

Thomas Kantzow  
thomas.kantzow@signavio.com  
Senior Account Executive Enterprise



 [www.signavio.com](http://www.signavio.com)

 [info@signavio.com](mailto:info@signavio.com)

#### SUNNYVALE

Signavio, Inc.  
440 N. Wolfe Rd.  
Sunnyvale, CA 94085  
United States of America  
+1 650-386-0169

#### BOSTON

Signavio, Inc.  
800 District Ave.  
Burlington, MA 01803  
United States of America  
+1 978 320 5040

#### BERLIN

Signavio GmbH  
Kurfürstenstrasse 111  
10787 Berlin  
Germany  
+49 30 856 21 54-0  
+49 30 856 21 54-19

#### LONDON

Signavio UK Ltd.  
12 Melcombe Place,  
Marylebone Station  
London NW1 6JJ  
United Kingdom  
+44 20 34 57 04 09

#### PARIS

Signavio France SAS  
26-28 Rue de Londres  
75009 Paris  
France  
+33 1 78 42 37 30

#### ZUG

Signavio Schweiz GmbH  
Baarerstrasse 79  
6300 Zug  
Switzerland  
+41 (0) 41 723 22 62

#### SINGAPORE

Signavio Pte. Ltd.  
#12-01 Capital Tower  
168 Robinson Road  
068912  
Singapore  
+65 6817 3840

#### MELBOURNE

Signavio ANZ PTY LTD  
Level 2, 520 Bourke Street  
Melbourne, 3000  
Australia  
+61 3 8370 6292



## Wie Signavio Mehrwert schafft

Sehr oft erfährt die Führungsebene nur dann etwas über den Procure-to-Pay-Prozess, wenn dieser schief läuft: Bestellfehler, Auftrags-genehmigungen in letzter Minute, beschädigte Lieferungen oder kontroverse Verhandlungen mit Lieferanten. Mit Signavio gehören diese Probleme der Vergangenheit an: Wir optimieren Ihren P2P-Zyklus durch ein leistungsstarkes Prozessmanagement.

Die Signavio Business Transformation Suite bietet die notwendige strategische Übersicht,

um Ihren P2P-Prozess zu verbessern und das Tempo und die Effizienz Ihres gesamten Unternehmens zu steigern. Zudem können Sie sicherstellen, dass Ihr P2P-Prozess den internen Richtlinien und externen Vorschriften entspricht, Ihren Bestellzyklus verkürzen, Genehmigungsverfahren automatisieren, Nacharbeiten reduzieren und vieles mehr! Auf diese Weise kann sich die Führungsebene auf die Wertschöpfung für Kunden konzentrieren – anstatt Zeit für P2P-Prozessprobleme aufwenden zu müssen.



## ... für den Chief Financial Officer

Moderne CFOs wissen, dass die gesamte Finanzinfrastruktur eines Unternehmens, einschließlich P2P-Prozess, synchron arbeiten muss. Ebenso wissen sie, dass leistungsfähige Prozesse den hierfür notwendigen Rahmen bieten. Durch effizientes Prozessmanagement können Unternehmen von einem höheren Wirkungsgrad innerhalb des P2P-Prozesses profitieren. Es können Aufgaben und Unterprozesse identifiziert werden, die sich für die Automatisierung eignen, Autorisierungsschleifen verkürzt und Nacharbeiten reduziert werden.

Die Rolle des modernen CFOs hat sich verändert und geht weit über die bloße Verbesserung der Effizienz hinaus. Mit der Signavio Business Transformation Suite können CFOs schnell und einfach verstehen, wie der P2P-Prozess ihres Unternehmens tatsächlich ausgeführt wird. Diese Informationen können wiederum als Grundlage für strategische Optimierungen genutzt werden, wie:

- > Ermittlung von Mehr- oder Minderausgaben innerhalb des P2P-Prozesses und entsprechende Anpassung der Budgets;
- > Untersuchung des Lieferantenverhaltens und Verbesserung des Preis-Leistungs-Verhältnisses durch bspw. Konsolidierung;
- > Reduzierung der Beschaffungskosten durch Optimierung der Bearbeitungszeit für Rechnungen und Ermittlung von Abweichungen von den Zahlungsbedingungen; und
- > Integration von Compliance-Anforderungen direkt in den P2P-Prozess wie bspw. durch automatisierte Genehmigungen.

CFOs fungieren zunehmend als zentraler interner Verbindungspunkt, der die Daten und Analysen bereitstellt, die zur Unterstützung strategischer Entscheidungen erforderlich sind. Mit Signavio erhalten CFOs die notwendigen fundierten Erkenntnisse aus dem P2P-Prozess, um die P2P-Effizienz und -Wirtschaftlichkeit im gesamten Unternehmen zu verbessern.

## ... für den Chief Information Officer

In den meisten Unternehmen ist der CIO dafür verantwortlich, anhand der Anforderungen der Organisation die beste Option zu finden. Genau hier kommt Signavio ins Spiel: Wir liefern die einzige Business-Transformation-Lösung, mit der Sie den P2P-Prozess Ihres Unternehmens prüfen können. So können Sie nicht nur sicherstellen, dass Ihr P2P-Prozess optimal ausgeführt wird, sondern auch eine

## ... für den Chief Procurement Officer

Auf strategischer Ebene erzielen CPOs Mehrwert für ihr Unternehmen, indem sie über Lieferantenverträge und Beschaffungsprozesse Kosten einsparen. Im Allgemeinen bedeutet dies einen schnellen und nahtlosen P2P-Prozess, der in jedweder Hinsicht – interne Richtlinien, externe Vorschriften oder Zahlungsbedingungen – streng konform ausgeführt wird. So werden außerdem die Gesamtkosten der Beschaffung gesenkt, indem sichergestellt wird, dass Genehmigungen rechtzeitig vorliegen, der

effektive Grundlage zur Automatisierung schaffen und von speziellen Tools profitieren.

Durch die Analyse der erforderlichen Ressourcen und des Zeitaufwands für jeden Prozess und Unterprozess in Ihrem P2P-Zyklus können Sie die Hauptursachen für Verzögerungen und Ineffizienzen verstehen. Sie können zudem eine Automatisierungs-Roadmap erstellen, um zu bestimmen, welche Aufgaben Automatisierungspotenzial haben. Kurzum: Mit Signavio können Sie die Gesamtbetriebskosten (TCO) kalkulieren, die Vorteile eines speziellen P2P-Tools voll ausschöpfen und sicherstellen, dass der Gesamt-ROI dieses Tools den organisatorischen Zielen entspricht.

Genehmigungsprozess keine Engpässe verursacht, der Bestellzyklus so effizient wie möglich ist und unnötige Ausgaben reduziert oder vollständig beseitigt werden.

Die Signavio Business Transformation Suite bietet CPOs die notwendigen Tools, um diese Ziele zu erreichen: Nutzer können jeden Schritt des P2P-Prozesses untersuchen, Verbesserungsmöglichkeiten entdecken und diese sofort umsetzen. Dabei handelt es sich auch nicht um eine einmalige kurzfristige Lösung. Ganz im Gegenteil gewinnen Sie durch Signavio im Laufe der Zeit immer detailliertere Erkenntnisse und können kontinuierlich Prozessverbesserungen vornehmen. Zudem können Sie die Vorteile eines optimierten P2P-Zyklus maximieren.





Fallstudie



Alejandro Basterrechea ist Head of Procurement Operations bei Zalando SE. Lesen Sie, was er über die Auswirkungen von Signavio auf seine Organisation sagt.

Wir in der Beschaffungsabteilung nutzen Signavio für die Abbildung aller Beschaffungsprozesse [einschließlich] Procure-to-Pay. Als großes Unternehmen mit rund 15.000 Mitarbeitern und mehreren Abteilungen wussten wir, dass die All-in-One-Lösung von Signavio genau die Richtige für uns ist. Nun können wir alles effizient abbilden und kennen die Aspekte, auf die wir uns konzentrieren müssen, um unsere Abläufe für alle einfacher, schneller und schlanker zu machen.

Nehmen wir als konkretes Beispiel unseren Lieferanten-Onboarding-Prozess. In der Vergangenheit umfasste dieser Prozess ungefähr 18 Schritte. Jetzt haben wir diese Schritte in Szenarien abgebildet, um Doppelarbeit, Nacharbeiten und andere Dinge zu identifizieren, die viel mehr Zeit in Anspruch nehmen, als sie sollten. Dank Signavio konnten wir den Prozess von 18 auf sechs Schritte reduzieren. Die Entlastung auf Zeit- und Personalebene ist enorm. Tatsächlich konnten wir das Onboarding eines Lieferanten

von rund sechs Tagen auf ein Servicelevel von 24 Stunden verringern.

Zusätzlich wurde auch die Zusammenarbeit zwischen Buchhaltung und Beschaffung gestärkt. Die Signavio Suite minimiert den Aufwand und macht die Zusammenarbeit noch reibungsloser. Engpässe durch Nacharbeiten fallen nun weg und beide Seiten erleben einen schlanken Prozess.

Außerdem konnten wir durch Signavio Process Intelligence Einblicke in die tatsächliche Funktionsweise unserer Organisation gewinnen. Beispielsweise konnten wir durch die Identifizierung unserer Prozesse erkennen, wie wir unser Team organisieren müssen. Wenn bestimmte Prozesse optimiert werden, benötigen wir dort weniger Ressourcen und können diese in Prozessbereichen einsetzen, in denen mehr Unterstützung benötigt wird.

Ein weiteres Beispiel ist die Compliance. Auch hier konnten wir dank Signavio feststellen, dass wir nicht alle Checkpoints in einem Prozess überprüft haben, um ihn noch schlanker und konformer zu machen. Mit der Lösung konnten die täglichen Aufgaben der Mitarbeiter verbessert werden. Durch die Reduzierung von Engpässen, Nacharbeiten, Fehlern und Aktivitäten können sich unsere Teams darauf konzentrieren, Mehrwert zu schaffen, anstatt sich von nicht wertschöpfenden Aktivitäten aufhalten zu lassen.





## Entdecken Sie das Potenzial Ihrer Prozesse

Mit Signavio machen Sie Ihr Unternehmen zukunftsfähig. Unsere Tools helfen Ihnen dabei, Ihre intelligenten Process-Mining- und RPA-Initiativen sowie Ihre Prozessorientierung, Customer-Excellence-Strategien und vieles mehr zu optimieren.

Starten Sie jetzt Ihre Business Transformation mit einer kostenlosen 30-Tage-Testversion:

[www.signavio.com/try](http://www.signavio.com/try)

